COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Le 15 janvier 2018

**Des grues Manitowoc en vedette lors de journées portes ouvertes chez un concessionnaire réunionnais**

* *GLI organise des journées portes ouvertes pour présenter des grues Grove et Potain.*
* *Des entreprises locales et des représentants de sociétés internationales participent à l'événement.*

Grues Levages Investissements (GLI), concessionnaire Manitowoc pour les grues Grove et Potain sur l'île de la Réunion, a organisé des journées portes ouvertes durant trois jours dans ses locaux de la ville du Port. L'entreprise en a profité pour présenter quelques-unes des dernières nouveautés de Manitowoc en matière de technologie de levage, en exposant une grue automotrice routière Grove GMK4100L-1 et une grue à montage automatisé Potain Hup 40-30. Près de 300 invités ont été accueillis au cours des trois jours.

Des entreprises de construction locales ont participé à l'événement, de même que des représentants des sociétés internationales Bouygues et Vinci, qui possèdent conjointement 16 grues Manitowoc, Grove et Potain servant à construire une route côtière de 1,7 milliard d'euros autour de l'île. Stéphane Giraudo, directeur commercial de Manitowoc pour les grues à tour en France, et Philippe Dumas, directeur commercial de Manitowoc pour les grues mobiles en France et dans les territoires français, étaient tous deux sur place. Philippe Dumas a déclaré :

« L'événement a été un immense succès et l'occasion idéale de mettre en lumière nos derniers modèles lancés sur le marché. GLI est un concessionnaire très actif qui offre un excellent accompagnement à ses clients et cette approche positive l'a aidé à placer Manitowoc en position de leader incontestable sur le marché réunionnais. »

La GMK4100L-1 a une capacité maximum de 100 t et une flèche de 60 m, et possède les meilleures capacités de levage de sa catégorie malgré sa faible largeur de seulement 2,55 m. La Hup 40-30 a une capacité maximum de 4 t et une flèche de 40 m, et offre une polyvalence inégalée dans sa catégorie, avec 16 configurations possibles.

Stéphane Giraudo, directeur commercial pour la France et les pays du Benelux, a affirmé que GLI était un partenaire idéal pour l'événement, comme en témoigne le nombre de chantiers de grande envergure que l'entreprise a menés à bien, notamment d'importants projets d'infrastructure.

« GLI a une grande capacité à satisfaire un large éventail de clients, depuis la petite entreprise familiale jusqu'aux plus grosses sociétés internationales de premier plan. C'est sans aucun doute l'une des forces dominantes dans la région et Manitowoc est fier de l'avoir comme partenaire », a-t-il précisé.

En plus de la Réunion, GLI est le concessionnaire Potain à Mayotte, à l'île Maurice et à Madagascar. C'est aussi le concessionnaire Grove à Mayotte et à l'île Maurice. La Réunion est une île française située à l'est de Madagascar dans l'océan Indien.

-FIN-

CONTACT

**Cristelle Lacourt** **Ben Shaw**

Manitowoc SE10

T +33 472 182 018 T +65 6408 3861

cristelle.lacourt@manitowoc.com ben.shaw@se10.com

À PROPOS DE THE MANITOWOC COMPANY, INC.
Fondée en 1902, The Manitowoc Company, Inc. est un leader mondial dans la fabrication de grues et de solutions de levage et compte des unités de production, de distribution et de service dans 20 pays. Manitowoc est reconnue comme l’un des principaux fournisseurs d’avant-garde de grues sur chenilles, grues à tour et grues mobiles opérant dans l’industrie de la construction lourde. Elle offre en outre un éventail de services d’assistance technique et un service après-vente inégalés dans le secteur. En 2016, Manitowoc a réalisé un total de 1,6 milliard de dollars de chiffre d’affaires net, dont plus de la moitié généré en dehors des États-Unis.

THE MANITOWOC COMPANY, INC.

2400 S. 44th Street - PO Box 66 - Manitowoc, WI 54221, USA

T +1 920 684 4410

[**www.manitowoc.com**](http://www.manitowoccranes.com/)